

Vacature (junior) Sales en Accountmanager

Ben je geïnteresseerd in digitalisering en Smart Cities? En zijn lokale overheden jou niet onbekend? Ben je opzoek naar een uitdaging waar je zelfstandig aan de slag mag? En krijg je energie van het binnenhalen van orders? Lees dan snel verder.

Wij zoeken een Sales - en Accountmanager die bij voorkeur al enige werkervaring heeft opgedaan in een vergelijkbare functie. Je deelt de passie voor slim gebruik van data en wil samen met ons de dienstverlening van Civity verder doorontwikkelen.

Je haalt energie uit het gezamenlijk met het team uitbouwen van de relatie met onze klanten en de salesactiviteiten die je daarbij ontplooit. Je deinst er niet voor terug om de telefoon op te pakken maar ziet ook mogelijkheden in alternatieven zoals bijvoorbeeld Webinars. Je bent een creatieve, communicatief vaardige en klantgerichte collega. Je bent overtuigend in jouw communicatie en kan uitstekend samenwerken met jouw directe collega's.

Takenpakket

- Het binnenhalen van nieuwe klanten door middel van acquisitie en creatieve marktwerking;
- Klanten en potentiële klanten bezoeken door heel Nederland
- Het signaleren en benutten van commerciële kansen bij bestaande klanten in relatie tot de mogelijkheden van ons City Innovation Platform;
- Het opstellen, uitbrengen en opvolgen van offertes aan bestaande klanten en prospects;
- Het organiseren van webinars
- Het aandragen van nieuwe ideeën om potentiële en bestaande klanten te binden en inspireren met succesvolle praktijk cases en nieuwe concepten (via b.v. Webinars);

Wij vragen

- HBO werk- en denkniveau;
- Relevante werkervaring in een vergelijkbare functie;
- Kennis van de overheidsmarkt en tenders is een pre;
- Kennis van projectmatig werken is een pre;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Commercieel ingesteld, klantgericht en georganiseerd;
- Teamplayer mentaliteit;
- Enthousiast, pro-actief en leergierig.
- Je bent Toegewijd, Ondernemend en Vooruitstrevend, de kernwaarden van onze organisatie

Wij bieden

Een fulltime functie (36 tot 40 uur) als Sales - en Accountmanager. In een open en transparante werksfeer werken wij dagelijks aan het succes en de ambities van onze klanten. We zijn eerlijk en oprecht en in staat om te luisteren naar wat de klant wil, waarbij we het gemeenschappelijke doel van organisaties, burgers en steden voortdurend voor ogen houden.

- Een contract voor bepaalde tijd met de nadrukkelijk intentie tot onbepaalde tijd;
- Goed startsalaris met groeipotentie aangevuld met een bonusregeling;
- Een moderne kantoorlocatie in Zeist die per OV en auto prima te bereiken is;
- Combinatie van thuiswerken en op kantoor werken;
- Mobiele werkplek (laptop, auto, telefoon) zodat je ook vanuit huis kan werken;
- Volop ruimte voor eigen initiatief, persoonlijke ontwikkeling en opleidingen;
- Goede pensioen, reiskosten en thuiswerkregeling.

Over Civity

Verschillende overheden in binnen- en buitenland maken op dit moment succesvol gebruik van het City Innovation Platform (CIP). Een integrale oplossing voor datalogistiek en datamanagement in de breedste zin van het woord. CIP is een generieke, herbruikbare oplossing, gebaseerd op standaarden en open API's zodat iedereen het kan gebruiken en ermee kan koppelen. De lokale overheid kan CIP inzetten om intern inzicht in haar data te creëren alsook om data te delen met externe, landelijke voorzieningen (DONL, NGR, Plooi). Samen met partners richt Civity zich op de ontwikkeling van Open Urban Data Platform omgevingen, daar waar de lokale overheid samenwerkt met lokale partners om aan te sluiten bij Smart City ontwikkeling.

Interesse

Ben je geïnteresseerd of wil je meer informatie over deze vacature? Rosa Postma (Office Manager/HR) brengt jou graag in contact met de juiste persoon die je meer over de vacature kan vertellen. Je bereikt haar via rosa@civity.nl of 030-697 32 88.

Wij verzorgen de werving zelf en zijn niet geïnteresseerd in commerciële benadering door bureaus en/of Jobboards.